

Luyten Leesvoer

“Elke dag is anders en elke dag weer is er de uitdaging om een zo goed mogelijk product te realiseren.”

Klant in beeld | pagina 16

Eitjes om voor om
te rijden

Maatschap Van Hooijdonk

8

De kracht van
't Smidje

Sponsoring

20

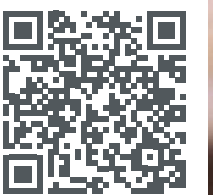


LUYTEN

*De agrarische sector is altijd in beweging.
En jouw unieke bedrijf dus ook. Sta hier eens bij stil...
Wij weten wat er speelt. Onze adviseurs geven je
het onafhankelijke maatwerk dat je nodig hebt.*



Melkveebedrijf De Vooght, bekijk de bedrijfsvideo:





Eitjes om voor om te rijden

Maatschap Van Hooijdonk

8



In alle vertrouwen

Peeters Agro

16



De kracht van 't Smidje

Sponsoring

20

Inhoud

- 6 Werken bij
- 8 Maatschap Van Hooijdonk:
Eitjes om voor om te rijden
- 11 Feiten & cijfers agrarische sector
- 12 Interview met wethouder Ger de Weert
- 14 Schade in beeld: Loonbedrijf Jos Monden
- 16 Klant in beeld: Peeters Agro
- 19 Lissa de Vooght: hier doe ik het voor
- 20 Sponsoring: de kracht van 't Smidje
- 22 Koop lokaal bij de boer
- 24 Raadsel

Voorwoord



Trots op onze gedreven agrarische klanten

Een toekomst zonder agrarisch ondernemers: die is er niet. Want ook morgen moeten we allemaal weer eten. Bij Luyten geloven we dan ook in die primaire sector. Daar liggen onze eigen roots, daar werken mensen met passie voor hun vak. Zij weten dat de natuur geduld vergt: een verandering voer je vaak niet van de ene op de andere dag door. Tegelijkertijd beseffen ze hoe grillig de natuur is en hoe snel je daarop moet kunnen inspelen. Net als wij kijken ze steeds met een lange termijn blik naar het werk, maar handelen ook direct als het nodig is. Makkelijker is het ondanks alle nieuwe technieken niet geworden. De veranderende regelgeving en maatschappelijke opinies zorgen voor onvoorspelbare vraagstukken. Daarnaast wordt door automatisering en andere technieken het ondernemen kostbaar en

risicovoller. Juist daarom willen we agrarisch ondernemers zo optimaal mogelijk helpen. We hebben iets met de sector, weten wat er speelt en zijn echt betrokken bij onze klanten. Wij willen eraan bijdragen dat agrarische ondernemingen gezond en goed verder kunnen gaan. We voorzien ondernemers van de benodigde informatie om goede keuzes te maken. Of geven hun het vertrouwen om bepaalde stappen te zetten. Zo voegen we altijd net iets meer toe dan anderen en we hopen natuurlijk dat klanten dat ook zo ervaren. Want we zijn trots op onze sterke, gedreven agrarische klanten. Die we ook morgen weer nodig hebben. En dat mag best wat vaker worden gezegd.

Arko de Hoon en Celine Vugts
Eigenaren

We kijken naar jou uit!

Zie jij graag een tevreden lach? Dan pas je misschien wel bij ons team! Want wij streven elke dag naar tevreden klanten. Onze service is dus écht persoonlijk. Ons advies is écht onafhankelijk. En onze mensen zijn écht betrokken. Dat merk je in de bevologenheid en collegialiteit van ons team. Wij helpen onze klanten en daarbij helpen we elkaar. We leren elke dag bij en delen onze kennis met elkaar. We investeren veel in opleidingen en je krijgt de kans om jezelf maximaal te ontwikkelen. Natuurlijk is het salaris marktconform en de pensioenregeling aantrekkelijk. Maar bij Luyten is er zoveel meer dan dat. Wil jij dat ervaren? Kom snel kennismaken. Wij kijken naar je uit!



Assurantieadviseur particulier/MKB

Heb jij interesse in anderen en kan iedereen bij jou terecht voor een luisterend oor? Ben jij het positieve type die klanten wil bijstaan met advies, bij schades en een goed gesprek? Wordt dan Assurantieadviseur particulier/MKB bij Luyten Adviesgroep! Samen met een bevologen en hecht team van adviseurs en binnendienstmedewerkers bedien je onze klanten op de best mogelijke manier. Persoonlijke benadering en kwaliteit staan hierbij voorop. Wil jij onze klanten van a tot z helpen en jezelf maximaal ontwikkelen? Mail dan je cv en motivatie voor **1 september 2021** naar celine@luyten.nl.



Binnendienst medewerker assurantien particulier/MKB

Is ontzorgen iets wat jij van nature doet en sta jij graag in contact met klanten en collega's? Ben je een doorzetter, resultaatgericht en kunnen anderen op jou bouwen? Dan is de functie van binnendienstmedewerker assurantien iets voor jou! Terwijl onze adviseurs op pad zijn, zorg jij dat achter de schermen alles geregeld wordt. Je staat klanten te woord en behandelt verzekeringsaanvragen. Je bent een echte spin in het web! Zorg jij voor overzicht en vertrouwen en wil je een baan in een hecht team? Mail dan je cv en motivatie voor **1 september 2021** naar celine@luyten.nl.

Stage lopen bij Luyten? Dat kan! We zijn altijd op zoek naar (afstudeer)stagiaires.



luyten.nl/werkenbij



Medewerker Polisadministratie

Werk jij graag gestructureerd en staat kwaliteit bij jou op nummer 1? Ben je klantgericht en ook nog eens een echte aanpakker? Kom ons team versterken als medewerker polisadministratie! Je houdt je dan vooral bezig met het opmaken, invoeren en wijzigingen van polissen. Daarbij ondersteun je jouw collega's op het gebied van administratie en zijn klanten ervan verzekerd dat hun gegevens bij jou in goede handen zijn. Ben jij een kei in het verwerken van gegevens en wil je deel uitmaken van een hecht team? Mail dan je cv en motivatie voor **1 september 2021** naar celine@luyten.nl.



Startende schadebehandelaar

Resultaat- en kwaliteitsgericht, snel kunnen schakelen en denken in oplossingen. Passen deze eigenschappen bij jou en heb je HBO Bedrijfskunde of HBO Recht afgerond? Ontwikkel je dan tot schadebehandelaar bij Luyten Adviesgroep. In samenwerking met het team van adviseurs ben je als schadebehandelaar in de dop verantwoordelijk voor het beoordelen en afhandelen van schademeldingen. Je onderhoudt hierbij het contact met experts en verzekeringsmaatschappijen en zorgt voor de vastlegging in het dossier. Wil jij een uitdagende baan waarin je veel kunt leren? Mail dan je cv en motivatie voor **1 september 2021** naar celine@luyten.nl.



luyten.nl/agro



Maatschap Van Hooijdonk Eitjes om voor om te rijden

Wendbaar blijven. Voor Wim van Hooijdonk is dat dé succesformule in het ondernemerschap. Samen met zijn vrouw Annelies bouwt – en verbouwt – hij sinds 1990 aan hun pluimveehouderij. Steeds met het oog op de toekomst, zeker nu met dochter Carolien de opvolging al klaar staat.

Nee, het was nooit het plan. Maar Annelies werkte bij haar ouders in het kippenbedrijf, dus kennis van die branche was er al. Het stel kocht zelfstandig een eigen pluimveebedrijf in Bosschenhoofd en ging aan de slag. 'Wat later kwam daar nog een locatie bij. Locatie Bosschenhoofd hebben we verkocht toen we de kans kregen om in Huijbergen verder te gaan', vertelt Wim.

90.000 kippen

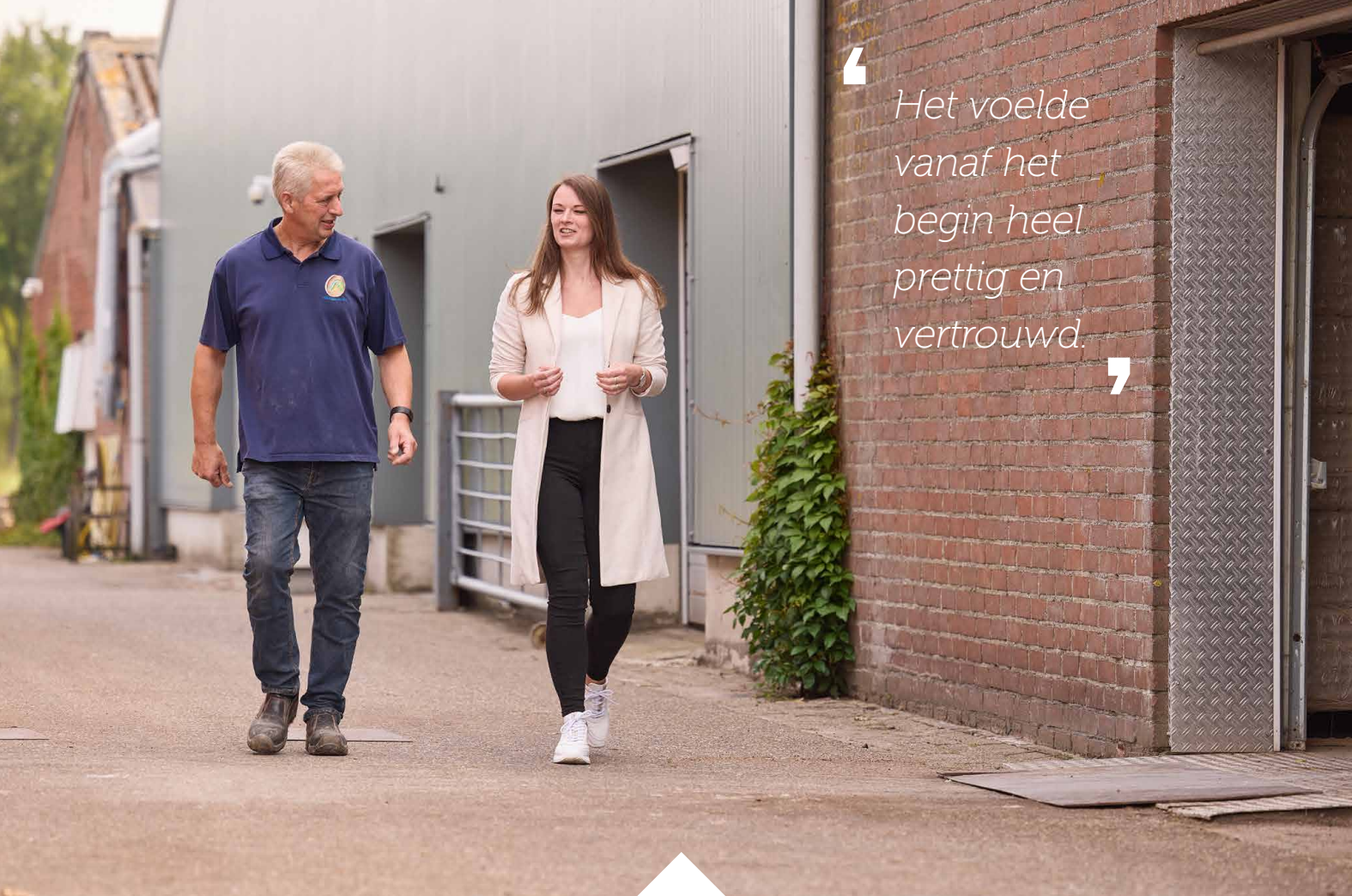
In Bosschenhoofd hadden ze het ouderwetse batterijbedrijf al omgebouwd naar scharrelkippen, hetzelfde deden ze in Huijbergen. 'En onze laatste uitbreiding gaat weer een stap verder: we hebben nu ook de zogenaamde Beter Leven stal. Dat is een stal met overdekte uitlopen. Zo kunnen de kippen altijd buiten. Dat is intensiever werk voor ons: wij moeten ervoor zorgen dat er voortdurend voedsel beschikbaar is en 's avonds moeten de kippen weer van buiten naar binnen. Toch doen we het. Afnemers willen het en ook wij zien het belang van duurzaam werken en dierenwelzijn. Al was het alleen maar voor de toekomst van onze eigen kinderen. Ook zakelijk, want onze jongste van onze drie dochters zit in de maatschap. Samen houden we 60.000 bruine scharrelkippen en 27.000 witte Beter Leven kippen.'

Bewust kiezen voor vers

Bij het toekomstklaar maken van het bedrijf hoort nog meer. 'Op ons dak liggen 788 zonnepanelen en ook de mestafzet hebben we goed geregeld. In 2000 investeerden we al in een mestdrooginstallatie en dat is goed uitgekapt. Van onze mest worden korrels gemaakt die veel geleverd worden in wijnstroken en in Afrika. Verder spelen we in op de groeiende behoefte aan lokale streekproducten. We leveren veel meer dan eerst eieren aan derden zoals boerderijwinkeltjes. Heel leuk om te doen, je hebt direct contact met veel mensen en merkt directer de waardering voor je product. Het geeft voldoening. Dat geldt ook voor onze rechtstreeks verkoop. Mensen rijden voor onze eitjes om, we hadden zelfs een klant uit Den Haag. We hebben daarom flink geïnvesteerd in een eierautomaat. Eerst werkte die gewoon op muntgeld, maar tijdens de coronapandemie kwamen er meer klanten en steeds vaker met betaalpas. Die betaaloptie hebben we nu dus ook. Het trekt mensen die we vroeger nooit zagen. Ze willen gewoon even snel iets kopen, maar kiezen wel heel bewust voor vers. Dat heeft ons positief verrast.'

Ik ben er trots op dat we dit bedrijf als gezin hebben opgebouwd tot een toekomstbestendige onderneming.





“ Het voelde vanaf het begin heel prettig en vertrouwd. ”

Formidabele hulp

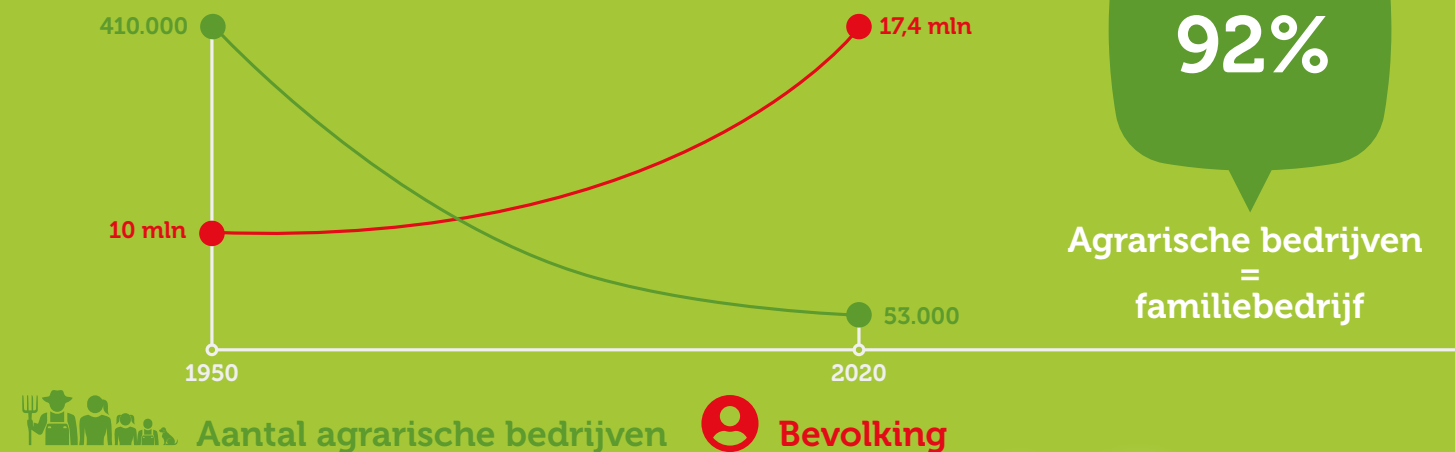
Hetzelfde zegt Wim volmondig over Luyten. ‘We waren jaren verzekerd bij Univé, maar een jaar geleden hoorden we dat zij zich niet meer op de agrarische sector wilden richten. Ik besloot over te stappen en hoorde via via alleen maar goede berichten over Luyten. Ik belde voor wat meer informatie en daarop kwam Lissa de Vooght op bezoek en vertelde wat Luyten voor ons konden betekenen. Het voelde vanaf het begin heel prettig en vertrouwd, heel anders dan bij Univé. Bij zo’n groot bedrijf mag je eigenlijk alles zelf regelen als er eens iets is. Dat is bij Luyten heel anders, hebben we al gemerkt in de praktijk. We hadden wat problemen rondom stalbouw en de hulp van Luyten bleek meteen formidabel. Ze helpen bij alles waar ze bij kunnen helpen en bieden zo een service die vele malen verder gaat dan je van ze mag verwachten. Helemaal belangeloos waren ze bij het gesprek met onze advocaat. Ze hoorden dingen die we zelf niet hoorden, gaven tips waar we op moesten letten. Een bijzondere gewaarwording om zó te worden bijgestaan. Ook Arko de Hoon was erbij betrokken, ze lieten niets aan het toeval over. Dat hoeven ze niet te doen, maar ze doen het wel. Puur omdat het hun drijfveer is om klanten te helpen.’

Trots

De band die in korte tijd is opgebouwd, maakt ook dat de familie Van Hooijdonk vervolgplannen al deelde met Luyten. ‘Ik ben er trots op dat we dit bedrijf als gezin hebben opgebouwd tot een toekomstbestendige onderneming. Door hard te werken en steeds weer goed te bekijken welke stappen we kunnen zetten. Nu willen we graag binnen enkele jaren onze stallen renoveren en daar hebben we ook met Luyten over gesproken. Jammer genoeg is dat besluit niet zo eenvoudig te maken. We zaten vroeger twee kilometer van het stikstofgevoelig gebied Brabantse Wal. Die regels zijn nu weer veranderd, maar blijft dat ook zo? Bovendien gaat de discussie over het klimaat en onze sector niet meer altijd over feiten, maar veel vaker over emoties. Die zijn lastiger te weerleggen. Wendbaarheid en aanpassingsvermogen worden dus nóg belangrijk in het agrarisch ondernemerschap. Gelukkig is Carolien net zo flexibel als wij. We zien de toekomst dus met vertrouwen tegemoet. In de wetenschap dat we kunnen blijven rekenen op het advies en de betrokkenheid van Luyten.’

Feiten & cijfers

Agrarische sector



Aantal agrarische bedrijven



Bevolking



Import
94,4 miljard

wedervervoer
27,3 mln

Export bedraagt per sector



9,5 miljard sierteelt



8,8 miljard vlees



8,6 miljard zuivel



8,6 miljard eieren



7,3 miljard groenten



6,2 miljard fruit



5,8 miljard dranken



5,8 miljard bier

Export
95,6 miljard



Interview

De woningmarkt is oververhit. Ook in Etten-Leur. Wethouder Ger de Weert weet dat als geen ander. Elke dag werkt hij samen met anderen gedreven aan oplossingen. Wij vragen hoe hij aankijkt tegen de lokale woningmarkt.

Ger de Weert straalt trots uit op de plek waar hij sinds 2011 met zijn vrouw Luci woont. 'We hebben het hier enorm naar ons zin. Etten-Leur is een hele fijne plaats om te wonen. Door de jaren groeide het uit van twee dorpen naar een middelgrote stad. Daarbij is het gelukt om het knusse, dorpse karakter te behouden en tegelijkertijd hele goede voorzieningen te realiseren. In de opzet van de wijken is nadrukkelijk gekeken naar gevarieerde bouw: niet alleen sociale of grote woningen, maar juist veel door elkaar heen. Er staan goede (brede) scholen, er is veel groen in de wijken, je kunt hier bijna elke sport beoefenen. En dan zijn er nog de vele verengingen, een rijk aanbod winkels en goede parkeer-voorzieningen. Ja, ik vind het echt een gemeente om trots op te zijn.'

Druk loopt op

De uitdaging is om dat de komende jaren vast te houden. 'Etten-Leur moet groeien, daar twijfel ik niet aan. Zoals een bedrijf moet groeien om te overleven, zo moet een gemeente dat ook. Je hebt nu eenmaal voldoende mensen nodig om samen de stijgende kosten van goede voorzieningen te dragen. Daarnaast is er de toenemende vraag uit de markt. Mensen moeten wonen en doen dat nu eenmaal graag in grotere, levendige kernen. Dat geldt voor starters, voor jonge gezinnen én voor mensen die vitaal ouder willen worden. Etten-Leur is bij uitstek zo'n kern en dus loopt de druk op de woningmarkt hier op. Maar we willen wel het specifieke karakter van deze stad behouden.'

Levendigheid voor oudere wijken

De ambitie vanuit de regionale investeringsagenda is dan ook om tot 2040 zo'n 3.800 woningen te realiseren. Daarvan komen er zeker 1.000 in bestaande wijken. 'Het borgen van leefbaarheid in de oudere kernen vind ik heel belangrijk. Nieuwbouw draagt daar in grote mate aan bij. Het zorgt voor nieuwe levendigheid en een fris aanzicht. Kijk maar naar locaties als de Wipakker, de Couperuslaan, Nieuwe Nobelaer, het Van Bergen Park, het plan bij de

Kerkwerf, het Juvenaat. Van dat soort projecten profiteert een hele wijk.'

Grotere uitbreiding

Daarnaast wordt op dit moment gesproken over flinke uitbreidingswijken aan de Hoge Haansberg en de Lage Vaartkant. 'Locaties die vrijwel naadloos aansluiten bij de bestaande situatie, met alle wijken relatief dichtbij het centrum. Zo ligt de Hoge Haansberg op loopafstand van het station. Belangrijk, want bij woninguitbreiding zijn bijbehorende mobiliteitsoplossingen onmisbaar. Het verleggen van de A58 om Etten-Leur heen was destijds een slimme keuze. Wat nog ontbreekt zijn goede randwegen om het verkeer vanuit wijken te begeleiden. Bijvoorbeeld een ondertunneling onder het spoor aan de oostkant. De gemeenteraad heeft ook een duidelijke richting meegegeven voor een noordelijke randweg. Hoe de mobiliteit zich in de toekomst ontwikkelt, is nu nog moeilijk voorspelbaar. We zijn gewend om in de auto te stappen en weg te rijden. Maar misschien stopt er over tien jaar wel een elektrisch busje voor de deur precies op de tijd die wij willen. Ook daarover moet je nadenken als je investeert in een stad.'

Samen aanpakken

Dit soort projecten kan een gemeente dan ook nooit alleen aanpakken, zegt Ger. 'Dat hoeft gelukkig ook niet. Ik merk dat Etten-Leurenaren uitdagingen graag willen aanpakken en oplossen. De basishouding is nuchter, mensen kijken vooruit en denken constructief mee. Samen maken we binnen de woningopgave ruimte voor allerlei initiatieven en woonvormen. Van particuliere bouw tot sociale en middeldure huur. Allerlei partijen werken daaraan mee, ook financiële dienstverleners als Luyten. Bedrijven die de omgeving goed kennen en lokaal invulling geven aan de vraag aan financieringen en verzekeringen. Ook dat hoort bij de goede voorzieningen die we hier in Etten-Leur hebben. En ook dat willen we graag behouden.'

“Etten-Leur moet groeien, daar twijfel ik niet aan. Zoals een bedrijf moet groeien om te overleven, zo moet een gemeente dat ook.”

Ger de Weert

- Sinds 2019 wethouder (CDA Etten-Leur).
- Portefeuille onder andere cultuur, toerisme, recreatie, financiën, wonen en financieel toezicht onderwijs.
- Getrouwd met Luci, vader van twee dochters en opa van twee kleinzoons.
- Voorheen directeur bij Rabobank, onder andere in Etten-Leur.
- Penningmeester CDA-bestuur Noord-Brabant.





Uit de brand

De zwarte wolkjes in zijn achteruitkijkspiegel voorspelden niet veel goeds. Tim Monden sprong zijn trekker uit en zag het meteen: de hele onderkant van de pakkenpers stond in brand. 'En toen was er geen houden meer aan'.

Op een zondagmiddag in Dinteloord was Tim Monden stro aan het persen op een perceel van een klant. 'Met een pakkenpers: die raapt gras op en maakt er vierkante balen van voor dierenvoer. Ik had net het mechanisme gecontroleerd dat de touwtjes rond de balen legt en begon aan het volgende perceel. Toen ik de zwarte wolken zag, wist ik gelijk dat het foute boel was. Ik nam mijn brandblusser mee, maar het stro was veel te droog. Er was geen houden aan. Gelukkig zag een akkerbouwer het gebeuren: hij belde de brandweer en kwam samen met zijn vrouw helpen met brandblussers. Ik koppelde ondertussen mijn trekker af. De akkerbouwer stuurde vervolgens zijn zoon met mijn trekker naar hun bedrijf. Hij kwam terug met een trekker met een machine om de grond los te maken. Daarmee voorkwamen ze dat de hele akker zou verbranden. Maar goed ook, want het was al een flinke brand. Alleen het ijzerwerk van de pakkenpers bleef na het blussen over.'

Op Luyten kun je rekenen

Nog voordat Tim terug op het erf van Loonbedrijf Jos Monden was, wist Luyten al wat er aan de hand was. 'Arko de Hoon belde mij meteen om te zeggen dat ze alles in gang gingen zetten. De volgende dag was Corné van Ginneken er al om alles te regelen met wat toen nog mijn werkgevers waren. Op woensdag stond er een

nieuwe pers, op vrijdag was alles al geregeld met de verzekeringsagent. Echt super en het bevestigde voor mij wat ik eigenlijk al wist: op Luyten kun je rekenen. Dat neem ik dus mee, zeker nu ik zelf sinds dit jaar in het bedrijf zit.' Dat was eigenlijk niet de bedoeling, het is puur toeval dat Tim dezelfde achternaam heeft als oprichters Jos en Rina Monden. 'Ik ben ruim 13 jaar in dienst en was in het bedrijf altijd twee handen op een buik met de opvolger: Arjen Monden. Vijf jaar geleden werd hij ernstig ziek, waardoor hij lichamelijk niet meer in staat is om het bedrijf te runnen. Een enorme klap voor hem, zijn gezin en familie. Ook binnen het hechte team hebben we het er erg moeilijk mee gehad. Gelukkig nam Adriëtte, de zus van Arjen, zijn taken goed waar en wordt alles goed besproken met Arjen. Daardoor kunnen we nu als compagnons weer stappen zetten naar de toekomst.'

Alleen het ijzerwerk van de pakkenpers bleef na het blussen over.

Verder kunnen en willen

De grootste uitdaging is daarbij het vinden van goed personeel. 'We bieden onze klanten loonwerk van a tot z én voeren grondwerkopdrachten uit. Kwaliteit staat daarbij voorop en daar zoeken we de juiste mensen bij. Dat is in deze tijd niet zo eenvoudig. Daarom kijken we ook heel nadrukkelijk naar het halen van meer rentabiliteit uit de machines. En werken we heel hard met een fijn team aan onze groei. Arko van Luyten kijkt ook daarin mee, de service van Luyten gaat veel verder dan alleen verzekeringen. We zitten samen in een vriendengroep, maar dat is niet zijn drijfveer. Hij deelt graag zijn kennis en wil betrokken blijven bij zijn klanten. Hoeveel dat waard is, ervaar je pas als het echt nodig is. Het is een van de redenen waarom we nu verder kunnen en willen. Net zo goed voor Arjen als voor onszelf.'



“Inmiddels is de relatie zo goed gegroeid dat we altijd met Arko om tafel gaan als we plannen hebben.”

In alle vertrouwen

Verse aardbeien. Van die mooie grote en lekkere zoete. Geniet jij er ook altijd zo van? Aardbeienbedrijf Peeters Agro in Hoeven is een van de telers die zorgt dat ze in de supermarkt liggen. Vader Kees en moeder (naam) begonnen het bedrijf, zoons Erik en John stapten erin.

Hoe lang John al in de zaak zit? Dat is een goede vraag. ‘Mijn moeder was de tuindersvrouw, mijn vader sloot aan. Samen specialiseerden ze zich in aardbeien. Ik werkte al jong mee, mijn broer ook. Allebei gingen we na school verder in het bedrijf. Het groeide gewoon zo. Ik ben nu 37 en vind het nog steeds een prachtig vak. We telen in Hoeven aardbeien van de volle grond en op

stellingen. In Klein-Zundert hebben we een kas. Elke dag is anders en elke dag weer is er de uitdaging om een zo goed mogelijk product te realiseren.’

Allemaal beter

Die afwisseling wil de familie Peeters ook medewerkers bieden. ‘Je team bepaalt mede het succes van je bedrijf, we vinden het heel belangrijk om hen leuk werk te geven. Je werkt hier soms in de kas, soms bij stellingen, soms aan de band. We zorgen dat dit gezond en veilig kan, bijvoorbeeld door het teeltsysteem op stellingen zodat plukkers staand kunnen plukken. En wie ambitie toont krijgt extra verantwoordelijkheden. Allemaal belangrijk, want het is een uitdaging om elk jaar weer goed gemotiveerde krachten terug te krijgen. Naast ons

vaste team van zo’n 25 mensen hebben we namelijk ook nog zo’n 100 tot 125 seizoenwerkers nodig. We gaan daarom veel met mensen in gesprek. Heb je het naar je zin? Wil je dingen anders zien? Praat erover, daar kunnen we allemaal alleen maar beter van worden.’

Kijken naar de markt

Veel focus is er binnen het bedrijf ook op die andere belangrijke groep mensen: de klanten. ‘Zo’n 1,5 miljoen kilo aardbeien komt er elk jaar van ons bedrijf. Daarvan verkopen we er een klein beetje aan huis, maar het gros gaat via twee afzetkanalen naar binnenlandse en buitenlandse supermarkten. Wij kijken daarbij altijd naar wat de markt van ons vraagt, je redt het niet met eigenwijs alleen doen wat je zelf wil. Grote en zoete

aardbeien: die wil iedereen. Dus zoeken we naar rassen die dat leveren in combinatie met een mooi aantal kilo’s. Ook teeltsystemen veranderen en verbeteren en dan zijn er natuurlijk nog de wetten en regels waar we ons op moeten aanpassen. Gelukkig kiezen mensen bewuster voor echt Nederlandse producten. Dat kan ook, want door de kassen en tunnels is het seizoen veel langer geworden.’

Investeren in samenwerking

Het grote voordeel van het familiebedrijf is dat al dat werk goed verdeeld kan worden. ‘Mijn vader is nog net zo fanatiek als wij: hij zit elke ochtend om 5 uur samen met ons aan de koffie. De samenwerking met z’n drieën gaat goed, al heeft dat best wat tijd gekost. Want ook

binnen een familie – of misschien juist wel – moet je investeren in samenwerking. We hebben de taken wat verdeeld: Erik is er echt voor de medewerkers, ik meer voor de teelt en voorbereiding. Erik houdt toezicht op de teelt in de kassen, ik regel onze boomkwekerij die we er in Hoeven nog bij hebben. De basis is dat we elkaar altijd helpen en open en eerlijk zijn tegen elkaar.’

Overall verstand van

Die instelling vindt John ook bij Luyten. ‘Pa zag de ambitie bij Arko en zei dat hij er maar eens goed naar moest kijken. Dat pakte natuurlijk goed uit, want Arko weet waar hij het over heeft. Eigenlijk heeft hij overal verstand van, van brommers tot aan rechtszaken. Maar vooral van financiën en verzekeringen, daarin bewijst hij steeds weer zijn waarde. Zo hebben we eens een zaak met veel schade gehad die drie jaar duurde. Doordat Arko daar heel nauw bij betrokken was, is dat uiteindelijk goed opgelost. Alleen was het nooit gelukt. Inmiddels is de relatie zo goed gegroeid dat we altijd met Arko om tafel gaan als we plannen hebben. Als hij het niks vindt, denken we er toch nog eens goed over na. Hij hoort veel, ziet meer en we hechten waarde aan zijn oordeel. Het is waardevolle extra kennis waarop we onze besluitvorming baseren. In alle vertrouwen dat hij het beste met ons voor heeft.’

Gezellige opnames

Het bedrijf van de familie Peeters schittert in een filmpje over de dienstverlening van Luyten. John twijfelde geen seconde toen hij de vraag kreeg om mee te doen. ‘We doen graag iets terug, want we weten: we hoeven maar te bellen en Arko staat bij ons op het erf. Het duurde wel wat langer dan we hadden gedacht, we zijn er van 9 tot 15 uur mee bezig geweest. Maar het was gezellig, met een broodje en een bakje koffie. En weer heel anders dan andere dagen, precies zoals we het gewend zijn.’

luyten.nl/agro

Peeters Agro,
bekijk de bedrijfsvideo:



Medewerker

Hier doe ik het voor

Lissa de Vooght
Assurantieadviseur
team Agro



Dat Lissa de Vooght in het Agroteam van Luyten terecht is gekomen is niet toevallig. Haar ouders hebben een melkveebedrijf met zorgboerderij, haar vriend een akkerbouwbedrijf. Ze helpt en denkt in beide bedrijven regelmatig mee. ‘Daardoor begrijp ik onze klanten nog beter. Mensen vinden het prettig als je weet wat er in hun sector speelt.’

Nu zit dat sowieso al behoorlijk goed bij Lissa. Ze volgde namelijk Bedrijfskunde & Agribusiness aan de HAS. ‘Mijn stage liep ik bij Luyten en direct na mijn studie ben ik hier begonnen. Sindsdien heb ik mijn assurantiediploma’s gehaald en nu ben ik bezig met de opleiding tot financieel planner. Mijn kennis zet ik als assurantieadviseur vooral in de agrarische sector in, maar ik kom ook bij particulieren en soms mkb'ers. Ik geef advies over verzekeringen, zorg dat de verzekeringen elk jaar onderhouden worden en regel schades. Het leuke daarvan is het persoonlijke contact: ‘ik zit veel bij ondernemers aan tafel. Elke dag is anders, elk bedrijf is anders. Dat maakt het enorm afwisselend.’ ‘Ik word er heel blij van als ik mensen kan helpen en juist daarom voel ik me bij Luyten zo

thuis. We mogen hier alle tijd stoppen in een klant die we denken nodig te hebben. Er zijn geen targets, we krijgen het vertrouwen om het te doen op de manier die wij goed vinden. Ik krijg veel verantwoordelijkheid om mijn eigen weg te zoeken en tegelijkertijd kan ik altijd rekenen op de steun van mijn collega's. Bij Luyten is er een mooie balans van heel ervaren én nieuwe mensen, we leren veel van elkaar. Maar bovenal is de sfeer onderling super goed’.

‘We voelen een sterke betrokkenheid bij onze klanten en willen voor hen het verschil maken. We zijn daarom altijd persoonlijk bereikbaar, voor grote én kleine vragen. Is er een schade, dan staan we er meteen en geven we zo snel mogelijk duidelijkheid over waar de klant aan toe is. Door het vooraf goed in te schatten en te regelen, verlopen schades vrijwel altijd zoals we het hadden gepland. Daar ben ik hartstikke trots op, net als op de stap extra die we steeds zetten. Bijvoorbeeld met financieel advies. Ik heb daarvoor binnen Luyten geweldige voorbeelden, zoals Corné en Arko. Dat klanten mij juist naast hen steeds beter weten te vinden doet me erg goed.’

De kracht van 't Smidje

Brullende motoren, gierende pk's, reusachtige banden. En dan die spanning: hoe ver trekt de machine de sleepwagen de baan over? Tractorpullingteam 't Smidje geniet al 38 jaar van de krachtigste sport ter wereld. We stellen er vijf vragen over aan Kees van de Riet.

Tractorpulling. Wat is dat eigenlijk?

'Bij tractorpulling is het de bedoeling dat je een zo krachtig mogelijke machine maakt. Die moet een sleepwagen over een kleibaan van 110 meter lang slepen. Wie het verst komt, wint. De sleepwagen is eigenlijk een soort oplegger die aan de voorkant op een slede rust. Daarop ligt een ballastbak gevuld met gewichten die tijdens de trekpoging op de oplegger naar voren verschuift. Zo komt er steeds meer gewicht op de sleepvoet. En wordt het dus steeds moeilijker om de sleepwagen vooruit te krijgen.'

Wat is er voor nodig om te winnen?

'Een enorm vermogen allereerst. Sommige van de machines in tractorpulling leveren meer dan 7000 pk. Een gemiddelde landbouwtrekker maar zo'n 100. Snelheid is ook belangrijk, want hoe sneller je aan de massa trekt hoe verder je komt. De tractoren kunnen hun wielen dan vaak ook tot boven de 50 km/uur laten spinnen. En natuurlijk is de balans onmisbaar. De machine moet bijvoorbeeld nauwkeurig worden uitgebalanceerd en de juiste bandenspanning hebben. De afstelling verschilt bovendien per baan en dat vereist veel inzicht en ervaring.'

“Op zaterdag laten heel wat boeren uit de omgeving enthousiast hun kunsten zien, op zondag zijn er wedstrijden voor de grotere machines in diverse klassen.”

Waarom is het zo'n leuke sport?

'Het is de kick van het vele sleutelen, het steeds verbeteren, de kracht en macht van die machines. Maar ook de steeds nieuwe technieken. En het is een echte teaminspanning. Wij sleutelen met z'n vijven: Thijs van de Riet, Marco Buijs, Brian Bakkers, Arjan Buijs en ikzelf. Samen doen we aan zo'n tien tot 12 wedstrijden per jaar mee, door heel Nederland. Eind juni organiseren we ook altijd zelf een wedstrijd aan de Oude Dijk in Hoeven.'

Wordt dat goed bezocht?

'Ja, er komen toch vaak wel zo'n 1.200 mensen op af. Op zaterdag laten heel wat boeren uit de omgeving enthousiast hun kunsten zien, op zondag zijn er wedstrijden voor de grotere machines in diverse klassen. En op zaterdagavond hebben we altijd een drukke en gezellige pulling party.'

Is Luyten al lang jullie sponsor?

'Ik heb het opgezocht en ja: Luyten is al 35 jaar onze trouwe sponsor. Daar zijn we enorm blij mee, want dit is een dure hobby. We laten dan ook al jarenlang het tractorpulling-magazine bezorgen op het kantoor voor Luyten en nodigen ze natuurlijk altijd van harte uit voor ons wedstrijd. We vinden het altijd enorm leuk om ze erbij te hebben!'

Koop lokaal bij de boer

- 1 **Aardbeienautomaat Hoge Akker**
Deurnestraat 2a, Etten-Leur
Aardbeien
- 2 **Asperges van familie Van Beek**
Zundertseweg 104, Schijf
Asperges
- 3 **Aardbeien van familie Van Sprundel**
Gerbrande Hoefstraat 30, Rucphen
Aardbeien
- 4 **Aardbeien van familie Foesenek**
Ettenseweg 70, Rijsbergen
Aardbeien
- 5 **Aardbeien van familie Goetstouwers**
Groenstaat 3a, Sprundel
Aardbeien
- 6 **Aardbeien van familie Peeters**
Oude Bredasepostbaan 13a, Hoeven
Aardbeien
- 7 **Asperges van de Rith**
Rithsestraat 174, Breda
Asperges & aardbeien
- 8 **Melktap Hillekens Hoeve Biologisch Melkveebedrijf**
Vlaanderbos 6, Etten-Leur
Melktap
- 9 **Molen de Lelie**
Geerkade 45, Etten-Leur
Meel/bloem/bakmix/muesli/honing
- 10 **Aardbeien van familie Hellemons**
Albanoweg 11, Oudenbosch
Aardbeien
- 11 **Aardbeien van HG Fruit**
Heerlsestraat 2a, Kruisland
Aardbeien
- 12 **Vlees van familie Mangelaars**
Schouwenbaan 9, Wouwse Plantage
Vlees
- 13 **Vlees van familie Naalden**
Haansberg 25, Etten-Leur
Vlees
- 14 **Ijsboerderij Heidehoeve**
Hoge Bremberg 33, Etten-Leur
IJs
- 15 **Eieren van familie Van Hooijdonk**
Weg naar Wouw 38, Huijbergen
Eieren

- 16 **Aardbeien van familie Van Rijckevorsel**
Lage Donk 12, Etten-Leur
Komkommers en aardbeien
- 17 **Groentekwekerij W. Luijkx**
Oude Koekoekweg 20, Etten-Leur
Diverse groente & fruit
- 18 **Groente en fruit van familie Lauwerijssen**
Lage Vaartkant 25, Etten-Leur
Diverse groente & fruit
- 19 **Asperges en Groenten van familie Godrie**
Zwart Moerken 3, Rijsbergen
Asperges en groenten
- 20 **Eieren van familie Jochems**
Akkerstraatje 4, Rijsbergen
Eieren
- 21 **Paardenmelkerij De Edelweiss**
Hanekinderstraat 9, Etten-Leur
Paardenmelk en diverse groente
- 22 **Hortensias van familie Peeters**
Hazeldonkse Zandweg 103, Zevenbergen
Snijhortensias
- 23 **Kwekerij en imkerij Den Hill**
Hilsebaan 91, Etten-Leur
Aardbeien, honing en alle bijenproducten

Bekijk op de kaart

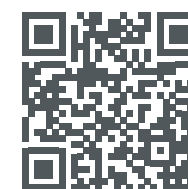


luyten.nl/lokaal

“Weten wat je eet:
daarom kopen klanten
direct bij ons hun vlees!”

13

Vleesvee Naalden,
bekijk de bedrijfsvideo:



De Hoon melkgeiten,
bekijk de bedrijfsvideo:





Peeters Hortensia's,
bekijk de bedrijfsvideo:



Hoe krijgt deze Hortensia zijn kleur?

In iedere uitgave van Luyten Leesvoer staat een uitdaging waarmee je een leuke prijs kunt winnen. Weet jij hoe deze hortensia zijn mooie blauwe kleur krijgt? Stuur je antwoord in en win een

Vleespakket t.w.v. 75 euro

Naalden Vleesvee

Haansberg 25 Etten-Leur

Mail je antwoord naar **info@luyten.nl**. Vergeet niet je naam en telefoonnummer te vermelden!

Luyten Adviesgroep

Trivium 50

4873 LP Etten-Leur

Bel 076 502 1087

Mail info@luyten.nl

www.luyten.nl

Colofon

Ontwerp & content: studio CEL

Fotografie: Arno Hoogwerf

Tekst: Pink Communicatie